

The image features a green background with white dashed lines forming a perspective of a soccer field. In the top right corner, there is a white rectangular goal frame with a soccer ball inside. The logo 'KPI Coaching' is written in white, with 'KPI' in a bold sans-serif font and 'Coaching' in a regular sans-serif font, followed by a registered trademark symbol (®).

KPI Coaching®

| treffsicher erfolgreich! |

Speziell für Makler und Vermittler

STRESS-TÜV - FÜR MAKLER UND VERMITTLER

Wie wirken sich die Veränderungen am Versicherungsmarkt aus?

- Durch Regulierungsdruck und Zinsflaute ist für die deutschen Versicherer ein schwieriges Marktfeld entstanden, was sich in der Kundenresonanz ebenfalls widerspiegelt: Die Verunsicherung steigt, der Preisdruck wächst. Basis von Vermittlungen sind immer öfter Vergleichsportale.
- Niedrigere Überschussbeteiligungen, Beitragserhöhungen, veränderte Produkte mit herabgesetzten Garantien verärgern zunehmend die Kunden. Gleichzeitig wird die Produkt- und Anbieterauswahl für Kunden immer anspruchsvoller.

Was bedeutet das für den Versicherungsaußendienst?

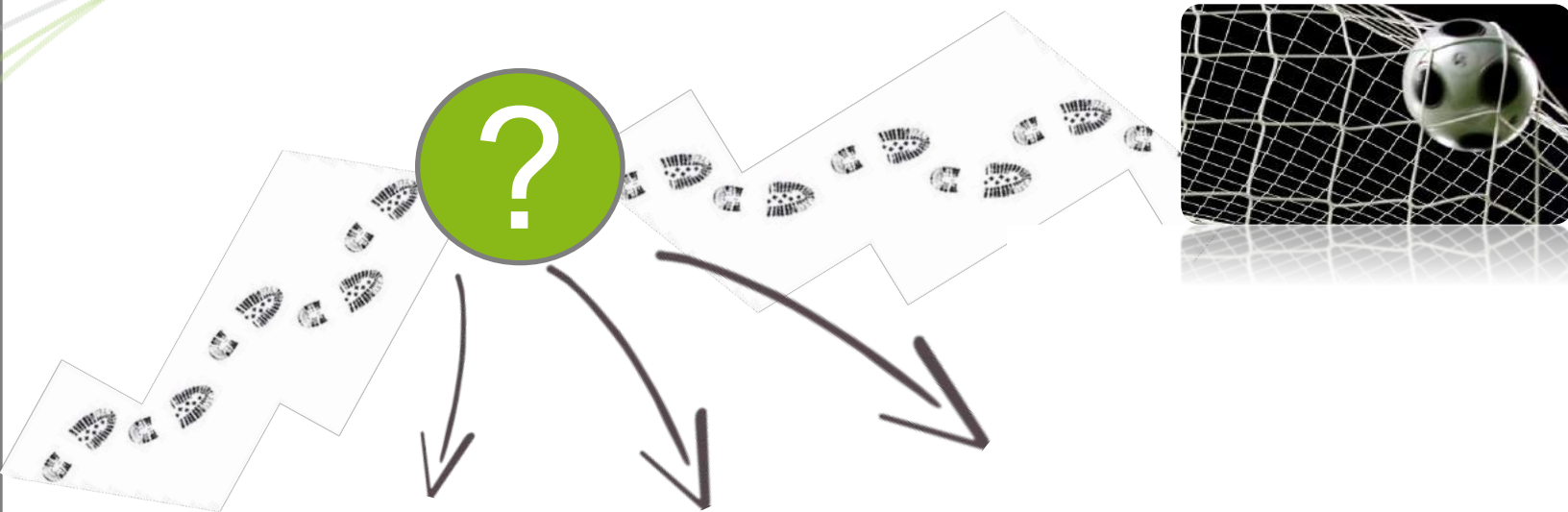
- Kunden verhalten sich zunehmend hybrid und wünschen sich gleichzeitig persönliche Beratung bei immer beratungsintensiveren Produkten. Wie sind Sie als Makler und Vermittler aufgestellt? Wie erleben Sie die wachsenden Anforderungen?
- Psychologisch interessant ist, dass diejenigen Veränderungen von mehr Widerstand und Misserfolg gekennzeichnet sind, die die Werte und Einstellungen von Personen berühren. Genauer gesagt, die die eigene Identität infrage stellen wie z.B. „Zählen die Analysen der InsurTechs beim Kunden mehr als meine persönliche Erfahrung nach langjähriger Zusammenarbeit“? Das alles erzeugt bei manchen Vermittlern enormen Stress, der ihre Leistungsfreude und ihren Antrieb stark mindert.
- Weshalb ein individueller Stress-TÜV für den treffsicheren Erfolg unverzichtbar ist:



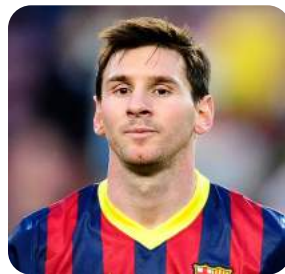
Jeder spielt und gewinnt anders!

| treffsicher erfolgreich! |

JEDER SPIELT UND GEWINNT ANDERS



Der Teamplayer,
der „immer“
richtig steht und
trifft



Der leichtfüßige
Dribbelkönig



Das Kraftpaket
mit dem harten
Schuss

Persönliche Bestleistung

wird gefördert durch:

- Methodenvielfalt
- individuell maßgeschneiderte Coaching-Tools

| treffsicher erfolgreich! |

KPI COACHING® FÜR MAKLER UND VERMITTLER

Diejenigen, die KPI Coaching® bereits getestet haben, sind erstaunt, dass die Faktoren, die den Abschlusserfolg verhindern, oft ganz andere sind als sie dachten.

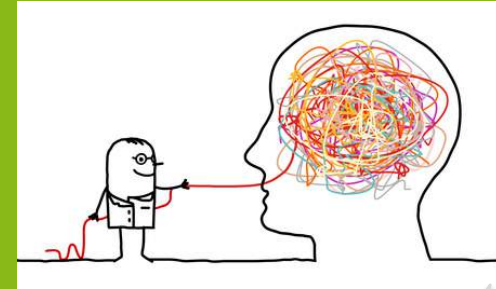
Mit einem hochwirksamen Kurzzeit-Coaching werden **punktgenau** die Stressfaktoren ermittelt und aufgelöst, die dem persönlichen Umsatzerfolg entgegen stehen.

KPI Coaching® stellt eine effektive Ergänzung zu Fach- und Verkaufsschulungen dar. Hier werden die eigenen Ressourcen auf dem Weg zur persönlichen Bestleistung nachhaltig gestärkt. Freude und Motivation werden zu starken Umsatztreibern.



WENN UMSATZ DRUCK MACHT...

Wie aus Kennzahlen Emotionen werden



Ungünstige Glaubenssätze

Versagensängste

Furcht vor
Misserfolg /
Hoffnung auf Erfolg

schlechte
Erfahrungen

unbekannte
Störfaktoren

Auswirkungen
auf das
Selbstwertgefühl

| treffsicher erfolgreich! |

... und wie
Sie diese für sich gewinnbringend nutzen

| treffsicher erfolgreich! |

KPI COACHING® FÜR MAKLER UND VERMITTLER

- Welche Faktoren den meisten Stress verursachen und wie stark sich das auf das eigene Wohlbefinden, die Abschlussquoten und die Kundenzufriedenheit auswirkt, lässt sich mit einem **STRESS-TÜV speziell für Makler und Vermittler** punktgenau herausfinden.
- Der Test setzt direkt an den jeweiligen Kennzahlen und an den Kontaktpunkten zwischen Makler/Vermittler, Kunden und den neuen Rahmenbedingungen (Digitalisierung, Regulierung, niedriger Zinssatz) an.
- Sind die Stressfaktoren individuell ermittelt, wird der Performance-Stress spürbar und schnell abgebaut. Die Methode arbeitet mit wachen REM-Phasen (**R**apid **E**ye **M**ovement), die wir Menschen ansonsten nur im Traumschlaf durchlaufen. Sind die Stressauslöser bekannt, kann der Stress im Gehirn unmittelbar reguliert und Leistungsblockaden auf einfache Weise aufgelöst werden. Abschlussängste bei bestimmten Kundentypen, Genervt Sein von bestimmten Software-Tools, Lustlosigkeit in der Akquise und vieles mehr lösen sich nachhaltig auf. Eine der Hauptmethoden des KPI Coaching-Formats stellt die **wingwave**-Coachingmethode dar. Zahlreiche wissenschaftliche Studien zum Einsatz der **wingwave**-Coachingmethode (Medizinische Hochschule Hannover, Sporthochschule Köln, Universität Lübeck) belegen einwandfrei den Einsatz dieser Methode. Die Handballnationalmannschaft hat mit dem Einsatz dieser Methode bereits 2007 Gold geholt.
- Mit dem KPI Coaching-Format für Makler unterstützen wir Sie dabei, den eigenen Produktivitätskillern auf die Schliche zu kommen und wieder zu neuer Leistungsstärke zurück zu finden.

| treffsicher erfolgreich! |

KPI COACHING® LIVE ERLEBEN!

KPI Coaching® ist tatsächlich ein Coaching-Format, das man persönlich erlebt haben muss, um die Effekte real zu erfahren.

Lernen Sie KPI Coaching® unverbindlich mit einer ausgewählten Anzahl Ihrer Außendienstler kennen.

Die Anwendung in der Praxis – ob als Teamworkshop in Kombination mit Einzelcoachings oder nur als Einzelcoaching ist frei wählbar. Lassen Sie uns gemeinsam über die für Sie beste Vorgehensweise sprechen.

| treffsicher erfolgreich! |



CS Consulting GmbH | Corinna Spaeth

Robert-Koch Straße 45 | 50931 Köln

Telefon: +49 221 5080770

Mobil: +49 177 2945992

E-Mail: info@kpi-coaching.com

www.kpi-coaching.com